

*Nutzen Sie das Cloud ECO-System – wirtschaftlicher Nutzen für alle Mitglieder durch die zentrale Bündelung von Know-how, Innovation und regionaler Nähe.*

# DAS AXCESS CLOUD ECO-SYSTEM.

## Für den gemeinsamen digitalen Erfolg.

Axxess Digital (AXS) ist Initiator des „Cloud ECO-Systems“ und vereint IT-Unternehmen, deren Ziel es ist, Projekte langfristig mehr und mehr in Lizenzverträge - also wiederkehrende Einnahmen - zu verwandeln, um eine höhere Kundenbindung zu erreichen.

Die Mitglieder des AXS Cloud ECO-Systems sind IT-Reseller und Hersteller sowie die Axxess selbst. Jedes Mitglied verfolgt weiterhin seine individuellen Unternehmensziele, gemeinsam jedoch profitieren wir von den, durch das Cloud ECO-System entstandenen, Synergieeffekten - für einen größeren Erfolg durch Gemeinschaft. Das ECO-System unterstützt seine Teilnehmer dabei, ein eigenes Cloud-Geschäft aufzubauen, in dem Kernkompetenzen sinnvoll geteilt und zur Verfügung gestellt werden. Herausforderungen am Markt, wie aktuell z.B. der akute Fachkräftemangel, werden minimiert. Klare Zielsetzung ist der wirtschaftliche Nutzen für alle Beteiligten durch eine zentrale Bündelung von Know-how, Innovation und regionaler Nähe.

### IT-Reseller

IT-Reseller betreuen meist lokale Endkunden und sind spezialisiert auf ein Softwareprodukt. Der Umsatz setzt sich größtenteils aus dem einmaligen Verkauf von Hard- und Software sowie aus Dienstleistungen zusammen. Das hat zur Folge, dass man sich permanent um neue Projekte, Kunden und die Auslastung des Personals bemühen muss.

Die stetig steigende Nachfrage nach Cloud Services, die beständigen Kosten für Produktrainings, dass Hersteller durch eigene Cloud Services zu Wettbewerbern werden und Kunden ein immer breiteres IT-Wissen verlangen, erschweren das Geschäft der IT-Reseller massiv.

*Werden Sie Teil unseres Axxess Cloud ECO-Systems und bauen Sie Ihren Wettbewerbsvorteil durch diese Partnerschaft aus. Lassen Sie uns gemeinsam die digitale Zukunft steuern!*

### Vorteile und Nutzen für Axxess IT-Reseller:

- » Ergänzung des eigenen Produktportfolios durch weitere Cloud Services ohne Trainingsinvestition
- » Dienstleistungsumsatz durch AXS Field Service
- » Monetarisierung der eigenen Herstellerspezialisierung durch die Bereitstellung als Cloud Service
- » Ergänzung und Aufbau des eigenen Produktportfolios mit AXS Cloud Services



### Ihr Ansprechpartner

**Michael Kiene**

Key Account Manager

Tel.: +49 (2103) 90 898 -13

Mail: michael.kiene@axxess-digital.de

### CLOUD SOLUTION PARTNER:

Axxess Digital Solutions GmbH, Kleinhülsen 42, 40721 Hilden, T. +49 (2103) 90 898 -44,  
E-Mail: [vertrieb@axxess-digital.de](mailto:vertrieb@axxess-digital.de), Internet: [www.axxess-digital.de](http://www.axxess-digital.de)